

## روشی برای تولید عدد فازی در تصمیم‌گیری جمعی

محسن مسجدجامعی<sup>۱</sup>، سید حسن قدسی پور<sup>۲</sup>

دانشکده مهندسی صنایع - دانشگاه صنعتی امیرکبیر

### چکیده

اعداد فازی برای حل مسائل تصمیم‌گیری در مواردی که با مفاهیم غیر دقیق وزبانی مواجه می‌شویم کاربرد دارد. در اغلب این مسائل از اعداد فازی مشخص با تعداد رده‌های مفهومی یکسان و حدود ازپیش تعیین شده استفاده می‌شود. مشکلی که در بسیاری از موارد بوجود می‌آید اینست که تعداد رده‌های مفهومی و حدود آن با ذهن مدیر و یا کارشناس تطبیق کامل ندارد.

در این مقاله قصد داریم مدل و نمونه کاملی از تولید یک عدد فازی در مسائل تصمیم‌گیری چند معیاره ارائه کنیم، به‌گونه‌ای که تعداد رده‌های مفهومی و حدود عدد فازی در دست تصمیم‌گیر باشد که بسته به شرایط مسأله بتواند آنها را تغییر دهد. روش و ایده کلی این الگوریتم اینست که با متغیر قرار دادن تعداد رده‌های مفهومی و در نظر گرفتن ضریبی به عنوان ضریب نفوذپذیری آرای کارشناسان ( $\alpha$ ) در تولید عدد فازی الگوریتم کامل و سریعی ارائه می‌دهیم. به کار گرفتن ضریب نفوذپذیری  $\alpha$ ، دست تصمیم‌گیر را برای اعمال میزان تاثیرات نظرات محاوره‌ای کارشناسان در تابع عضویت، باز می‌گذارد.

کلمات کلیدی: تصمیم‌گیری چند معیاره، وزن فازی، بردار نظرات، کمی‌ساز، تصمیم‌گیری جمعی

### ۱- معرفی

فرض کنید در یک مسأله تصمیم‌گیری  $n$  معیار و  $m$  گزینه برای انتخاب وجود داشته باشد. برای مشخص شدن نتیجه تصمیم‌گیری ارزش گزینه‌ها در هر معیار و وزن معیارها لازم است. در دنیای تصمیم‌گیری که انسان اصلی‌ترین نقش را ایفا می‌کند، عدم قطعیت در بسیاری از مسائل وجود دارد. و این عدم قطعیت که ناشی از ذهن انسان است به قلمرو تصمیم‌گیری‌های چندمعیاره نیز کشیده می‌شود. در بسیاری از مسائل چند معیاره اهمیت معیارها نسبت به یکدیگر به طور دقیق وجود ندارد و به صورت غیر دقیق و زبانی از طرف کارشناسان و مدیران بیان می‌شود.

هنر تصمیم‌گیر این است که بتواند به بهترین نحو ممکن این مفاهیم محاوره‌ای و غیرقطعی را در یک مسأله چندمعیاره پیاده‌سازی کند تا بتواند در انتخاب گزینه برتر و یا رتبه‌بندی گزینه‌ها موفق باشد. معمول‌ترین راه اجرای چنین منظوری استفاده از منطق فازی است.

اگر وزن فازی معیار  $X_i$  را به صورت  $\overline{W}_i$  (علامت - نشان‌دهنده فازی بودن آن است). نشان دهیم ماتریس تصمیم مسأله چندمعیاره به صورت رابطه (۱) خواهد بود.

۱- کارشناس ارشد، دانشکده مهندسی صنایع دانشگاه صنعتی امیرکبیر

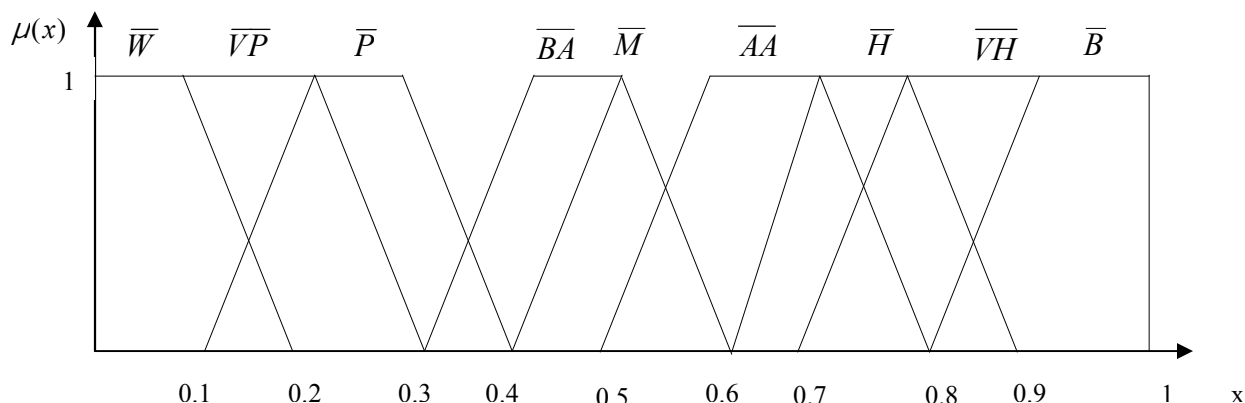
۲- دانشیار، دانشکده مهندسی صنایع دانشگاه صنعتی امیرکبیر

ممکن است مسأله چندمعیاره‌ای وجود داشته باشد که علاوه بر غیردقیق و محاوره‌ای بودن اهمیت معیارها، مقدار گزینه‌ها در یک معیار نیز بصورت محاوره‌ای بیان شود. در این صورت ستونی از ماتریس تصمیم نیز بصورت فازی نوشته می‌شوند. مثلاً اگر برای گزینه‌ها در معیار  $\lambda_m$  مقدار دقیقی وجود نداشته باشد و ملاک ارزشگذاری برای گزینه‌ها در این معیار نظرات غیردقیق و محاوره‌ای کارشناسان باشد، بردار  $(X_{1i}, \dots, X_{mi})^T$  در رابطه (۱) تبدیل به بردار  $(\bar{X}_{1i}, \dots, \bar{X}_{mi})^T$  می‌شود

$$D = \begin{matrix} & \overline{W_1} & \dots & \overline{W_i} & \dots & \overline{W_n} \\ & \overline{X_{11}} & \dots & \overline{X_{1i}} & \dots & \overline{X_{1n}} \\ A_1 & \left( \begin{matrix} \overline{X_{11}} & \dots & \overline{X_{1i}} & \dots & \overline{X_{1n}} \\ \vdots & & \vdots & & \vdots \\ \vdots & & \vdots & & \vdots \\ A_m & \overline{X_{m1}} & \dots & \overline{X_{mi}} & \dots & \overline{X_{mn}} \end{matrix} \right) & & & & \end{matrix} \quad (1)$$

برای تولید یک عدد فازی روشهای بسیار زیادی وجود دارد. روش شبکه های عصبی در کنترل فازی مرسوم است. اما در شاخه تصمیم گیری فازی، از مدلهای تعریف شده و از پیش تعیین شده استفاده می شود. زاده و بلمن<sup>۱</sup> اولین کسانی بودند که اعداد فازی با رده های مفهومی یکسان و حدود مشخص را در مسائل تصمیم گیری بکار بردند [۱۰]. در بسیاری از حالات که بنا دارند درجه اهمیت و یا شدت و کاستی یک مفهوم را با دقت بیشتری در مسأله وارد نمایند، از ۹ عدد فازی و ۹ مفهوم محاوره‌ای استفاده می‌کنند [۹]. به‌عنوان نمونه، مدل شکل ۱ نه رده مفهومی را به ۹ عدد فازی دوزنقه‌ای یا مثلثی تبدیل کرده است [۸].

- 1)  $\overline{W} = Worst = (0, 0, 0.1, 0.2)$  2)  $\overline{VP} = Very Poor = (0, 0, 0.2, 0.3)$  3)  $\overline{P} = Poor = (0.1, 0.2, 0.3, 0.4)$
- 4)  $\overline{BA} = Below Average = (0.3, 0.4, 0.5, 0.6)$  5)  $\overline{M} = Averag = (0.4, 0.5, 0.5, 0.6)$
- 6)  $\overline{AA} = Abore Average = (0.5, 0.6, 0.7, 0.8)$
- 7)  $\overline{H} = High = (0.6, 0.7, 0.8, 0.9)$  8)  $\overline{VH} = Very High = (0.7, 0.8, 1.1)$
- 9)  $\overline{B} = Best = (0.8, 0.9, 1.1)$  7)  $\overline{H} = High = (0.6, 0.7, 0.8, 0.9)$



### شکل ۱- نه رده مفهومی غیر دقیق

در هر یک از حالات ذکر شده، اگر تنها از یک مدیر و یا کارشناس سوال شود، وزن معیار و یا مقدار آلترناتیو به صورت عدد فازی استاندارد در نظر گرفته می‌شود و اگر در حالت تصمیم‌گیری جمعی حل شود و از چند کارشناس سوال شود مجموع و یا میانگین آنها در نظر گرفته می‌شود. به عنوان مثال اگر کارشناس ۱ رده مفهومی  $a_1$  که با عدد فازی  $\bar{A}_1$  نشان داده می‌شود، را انتخاب کرده باشد و به همین ترتیب کارشناس ۲،  $\bar{A}_2$  و ... و کارشناس  $k$ ،  $\bar{A}_k$ ، برای بدست آوردن عدد فازی  $\bar{A}$ ، میانگین حسابی آن از طریق رابطه (۲) محاسبه می‌شود.

$$\bar{A} = \frac{1}{k} \otimes (\bar{A}_1 \oplus \bar{A}_2 \oplus \bar{A}_3 \oplus \dots \oplus \bar{A}_k) \quad (2)$$

پس از تولید اعداد فازی برای مقادیر غیر دقیق و کلامی به طریق گفته شده امتیاز هر گزینه از یکی از روشهای<sup>۱</sup> MADM محاسبه میشود. بدیهی است که محاسبات ضرب و جمع به صورت فازی انجام میگیرد [2]. الگوریتم مورد نظر طی ۳ مرحله در قسمت دوم مقاله به تفصیل توضیح داده میشود. در قسمت سوم مقایسه ای از الگوریتم ارائه شده با روشهای دیگر صورت میگیرد و قسمت چهارم و پنجم به مثالی کاربردی و عملی از مسائل چند معیاره فازی در تصمیم‌گیری جمعی و نتایج مقاله اختصاص می‌یابد.

## ۲- تولید عدد فازی

### ۱-۲- مرحله اول) جمع‌آوری نظرات غیر دقیق و محاوره‌ای کارشناسان و مدیران

فرض کنیم در یک سیستم تصمیم‌گیری جمعی چند معیاره تعداد  $m$  مدیر و  $n$  کارشناس نسبت به اهمیت معیارهای مسأله چند معیاره نظرات محاوره‌ای خود را بیان می‌کنند در واقع مسأله ما، مسأله چند معیاره با چندین کارشناس است (ME-MADM)<sup>۲</sup>. در این مقاله با کمک الگوریتمی سریع و مناسب و به کمک تصمیم‌سازی گروهی برای تولید وزن فازی اقدام میکنیم. پروفیسور ساعتی<sup>۳</sup> [11] برای ترجیحات زوجی که به صورت شفاهی بیان می‌شود، اعداد ۱، ۳، ۵، ۷ و ۹ را قرار داد به این صورت که اگر میزان مطلوبیت و یا اهمیت دو معیار یا دو آلترناتیو مورد قضاوت یکی بود از عدد ۱ در ماتریس ترجیحات زوجی استفاده شود. اگر یکی بر دیگری کمی ترجیح داشت از عدد ۳ و همین‌طور از اعداد ۵، ۷ و ۹ استفاده می‌شود. به طور خلاصه برای ترجیحات زوجی شفاهی به صورت یکسان (۱)، کمی مرجح (۳)، مرجح (۵)، خیلی مرجح (۷)، کاملاً مرجح (۹)، عمل می‌شود.

همچنین از اعداد میانی (۲، ۴، ۶، ۸) برای ترجیحاتی استفاده می‌شود که از نظر قضاوت کننده و یا تصمیم‌گیر بین رده‌های مفهومی بالا قرار می‌گیرد. اگر رده‌های میانی را نیز به حساب بیاوریم این تکنیک ۹ رده مفهومی را در بر دارد. وقتی قضاوت‌های کارشناسان برای ترجیحات زوجی معیارها انجام شد با استفاده از میانگین هندسی درایه مربوط به ترجیح بین دو معیار انتخاب شده و در گامهای بعدی وزن معیار به صورت دقیق و با استفاده از نظر کارشناسان محاسبه میشود.

البته سهولت تکنیک AHP در ایجاد ماتریس ترجیحات زوجی، چه به صورت عددی و چه به صورت شفاهی، امری بدیهی است ولی محدود کردن مفاهیم محاوره‌ای به چند عدد دقیق و در یک ساختار خاص، کمبودهایی است که این تکنیک در استفاده از مفاهیم محاوره‌ای نسبت به منطق فازی دارد. برای استفاده از ترجیحاتی که به صورت شفاهی بیان می‌شود،

- 1- Multiple Attribute Decision Making
- 2- Multi Expert - Multiple Attribute Decision Making
- 3- Saaty

بهترین و کاملترین راه استفاده از منطق فازی است. برای رفع این نقائص ضرائب  $k$  و  $\alpha$  را به صورت متغیر وارد سیستم تصمیم‌گیری می‌کنیم. اگر تعداد رده‌های مفهومی در یک جهت را،  $k$ ، در نظر بگیریم سؤالی که از مدیر و یا کارشناس در مورد اهمیت معیارها یا ارزش گزینه‌ها می‌شود به صورت زیر است.

به نظر شما اهمیت معیار زام در تصمیم‌گیری چقدر است؟

خیلی خیلی مهم	.....	کمی مهم	متوسط	.....	کمی کم‌اهمیت	.....	خیلی خیلی کم‌اهمیت
$k$	.....	۱	.....	۱	.....	۱	$k$

هیچ لزومی ندارد که از تمامی افراد تأثیرگذار در تصمیم‌گیری با تعداد رده‌های مفهومی یکسان پرسش شود. به عنوان مثال نظر کارشناسی که کاملاً نسبت به اهمیت معیارهای مسأله واقف است کاملاً جزئی‌تر و دقیق‌تر از مدیری است که دورادور نسبت به کلیات مسأله آگاه است. مثلاً می‌توانیم از مدیر با ۳ رده مفهومی (مهم یا متوسط یا کم‌اهمیت) و از کارشناس با تعداد رده‌های مفهومی بیشتر سؤال کنیم. در این صورت به مدیر پرسشنامه‌ای با  $k = 1$  و به کارشناس با  $k = 3$  و یا بالاتر می‌دهیم. قرار دادن عددی مثل  $k$  و تغییر آن مطابق شرایط مسأله و ذهنیت افراد تصمیم‌گیر، نتایج داخل شده در مدل تصمیم‌گیری را بهبود می‌بخشد. بدیهی است مفاهیم کلامی کارشناسان نهایتاً می‌بایست به صورت یک عدد فازی وارد سیستم تصمیم‌گیری شوند. نظر سنجی با همین مشخصات برای ارزش کلامی گزینه‌ها در یک معیار مشخص نیز می‌تواند به کار گرفته شود.

## ۲-۲- مرحله دوم) تولید بردار نظرات $O_j$

در این مقاله با کمک گرفتن از ضریبی به نام  $\alpha$ ، قصد داریم که نظرات ذهنی و محاوره‌ای مدیران و کارشناسان را بر روی وزن معیارها و یا ارزش گزینه‌ها پیاده‌سازی نمائیم. بدین صورت که برای رده متوسط عدد ۱ را در نظر می‌گیریم و به ازای هر درجه مفهومی بیشتر و یا کمتر مقدار  $\alpha$  + و یا  $\alpha$  - به آن اضافه می‌کنیم. به عنوان مثال در حالت کلامی بودن اهمیت معیارها داریم:

خیلی خیلی مهم	.....	کمی کم‌اهمیت	متوسط	.....	خیلی خیلی کم‌اهمیت
$1+k\alpha$	.....	$1+\alpha$	۱	.....	$1-k\alpha$

فرض می‌کنیم از  $N$  نفر راجع به اهمیت معیار زام سؤال کرده‌ایم. در این صورت تعریف می‌کنیم:

$n_j$ : تعداد کسانی که سطح متوسط از درجه اهمیت را انتخاب کرده‌اند.

$h_{ij}$ : تعداد کسانی که سطح  $i$ ام از درجه اهمیت را انتخاب کرده‌اند.

$e_{ij}$ : تعداد کسانی که سطح  $i$ ام از درجه کم‌اهمیتی را انتخاب کرده‌اند.

باتوجه به تعاریف بالا رابطه (۳) واضح به نظر می‌رسد.

$$N = n + \sum_{i=1}^k (h_{ij} + e_{ij}) \quad (3)$$

براحتی می‌توان این مطالب را برای وقتی که ارزش گزینه‌ها در یک معیار غیر دقیق است تعمیم دهیم.

پس تا این قسمت مسأله به برداری با  $2k+1$  مؤلفه که مؤلفه‌های آن نمایانگر تعداد افراد انتخاب‌کننده سطوح مختلف درجه اهمیت می‌باشد می‌رسیم. اگر برای معیار زام این بردار را با  $O_j$  (بردار نظرات) نشان دهیم داریم:

$$O_j = (e_{kj}, \dots, e_{1j}, n_j, h_{1j}, \dots, h_{kj}) \quad (4)$$

برای تولید عدد فازی - فاصله‌ای مربوط به وزن معیار زام بردار  $O_j$  در رابطه (۴) کافیهست. ولی دو رویکرد در غالب دو روش متنوع برای این بردار قائل می‌شویم به نحوی که دست تصمیم‌گیر برای اعمال سلیقه و نظرهای مختلف باز باشد.

### ۱-۲-۲- روش اول) رده بندی برای نظردهندگان

اگر تصمیم‌گیر بخواهد بین کارشناسان خود رده بندی کند، باید تغییراتی در بردار  $O_j$  اعمال نماید. به‌عنوان مثال اگر نظردهندگان را به سه دسته مدیر و کارشناس ارشد و کارشناس تقسیم‌بندی نماید و برای مدیر ضریب  $k_1$  و برای کارشناس ارشد ضریب  $k_2$  و برای کارشناس ضریب  $k_3$  در نظر بگیرد مقادیر  $n_j$  و  $e_{ij}$  و  $h_{ij}$  به‌صورت زیر محاسبه می‌شوند.

$n_j$  = تعداد افرادی از مدیران که سطح متوسط اهمیت برای معیار  $j$ ام را انتخاب کرده‌اند  $+ k_1 \times$  تعداد افرادی از کارشناسان ارشد که سطح متوسط را انتخاب کرده‌اند  $+ k_2 \times$  تعداد افرادی از کارشناسان که سطح متوسط را انتخاب کرده  $\times k_3$ .

مقادیر  $e_{ij}$  و  $h_{ij}$  مانند  $n_j$  در سه سطح محاسبه می‌شود.

در این صورت مقادیر  $n_j$  و  $e_{ij}$  و  $h_{ij}$  تعداد افراد نیستند بلکه تعداد افراد ضربدر ضریب اهمیتی است که تصمیم‌گیر به نظر هر دسته از رأی‌دهندگان می‌دهد و باید مقادیر جدید  $n_j$  و  $e_{ij}$  و  $h_{ij}$  در رابطه ۴ جایگزین شود.

### ۲-۲-۲- روش دوم) تغییر مؤلفه‌های بردار $O_j$ با استفاده از عملگر OWA<sup>۱</sup>

دلیل استفاده از این عملگر قابلیت خاص آن برای وزندهی به داده‌هایی است که بزرگی و کوچکی آنها بر نوع وزندهی آنها موثر باشد. یعنی اگر در یک مجموعه آماری بخواهیم نوع وزندهی را به گونه‌ای تنظیم کنیم که داده‌های بزرگتر یا مهمتر وزن بیشتری بگیرند میتوانیم از این عملگر استفاده کنیم. در واقع، اگر بخواهیم در یک مجموعه آماری، به اعداد بزرگتر یا کوچکتر وزن بیشتری بدهیم می‌توانیم با تغییر متغیرهای این عملگر به منظور خود برسیم. متداولترین عملگر OWA به‌صورت (۵) تعریف می‌شود [5,6]

$$\sum_{i=1}^n W_i = 1, W_i \in [0, 1], i=1, 2, \dots, n \quad (5)$$

$$F(a_1, a_2, \dots, a_n) = W_1 b_1 + W_2 b_2 + \dots + W_n b_n$$

که در رابطه (۵)  $(a_1, \dots, a_n)$ ، مقادیری هستند که باید وزندهی شوند با این تفاوت که وزن اول از بردار وزنی در بیشترین مقدار ضرب می‌شود. یا به تعبیر دیگر  $b_i$ ، آمین مقدار از لحاظ بزرگی بین  $(a_1, \dots, a_n)$  است وقتی از بزرگ به کوچک مرتب شده باشند.

اینکه نوع وزندهی ما چقدر به OR کردن و یا چقدر به AND کردن شبیه و یا نزدیک است با معیاری به نام Orness تعریف می‌شود که یگر<sup>۲</sup> نحوه اندازه‌گیری آنرا به صورت رابطه (۶) بیان کرد:

$$\text{Orness} = \frac{1}{n-1} \sum_{i=1}^n (n-i) w_i \quad (6)$$

روش معمول برای بدست آوردن ضرایب  $W_1$  تا  $W_n$  استفاده از کمی‌سازهاست<sup>۳</sup>. اگر  $Q(r)$  را به‌عنوان یک تابع کمی‌ساز در نظر بگیریم وزنه‌های  $W_1$  تا  $W_n$  از رابطه (۷) محاسبه می‌شوند:

$$W_i = Q\left(\frac{i}{n}\right) - Q\left(\frac{i-1}{n}\right) \quad (7)$$

مهمترین کمی‌سازها، که ما نیز در این مقاله از آنها استفاده می‌کنیم کمی‌سازهای با قاعده افزایشی (RIM)<sup>۴</sup> و با استفاده از رابطه (۸) می‌باشند:

- 1-Ordered Weighted Averaging
- 2-Yager
- 3-Quantifiers
- 4-Regular Increasing Monotone

$$Q(r) = r^\alpha \quad \alpha \geq 0 \quad (8)$$

با در نظر گرفتن رابطه (۸) میزان Orness برای وزنهایی که از این کمی ساز استخراج می شود از رابطه (۹) بدست می آید.

$$Orness(Q) = \int_0^1 Q(r) dr = \frac{1}{1+\alpha} \quad (9)$$

نتیجه اینکه، اگر بخواهیم در یک مجموعه آماری، به اعداد بزرگتر وزن بیشتری بدهیم می توانیم از کمی ساز  $Q(r) = r^\alpha$  و با  $0 \leq \alpha < 1$  و اگر بخواهیم به اعداد کوچکتر وزن بیشتری بدهیم می توانیم از همین کمی ساز با  $\alpha > 1$  استفاده کنیم.

اینکه عملگر OWA چرا و چگونه در منعکس کردن نظرات یک جمع، تأثیرپذیر است را با یک مثال ساده نشان می دهیم. فرض کنید مدیری برای تخمین بودجه سال آینده خود از ۴ کارشناس خود سؤال می کند. کارشناس اول هزینه های سال آینده را  $a_1$  تومان، کارشناس دوم  $a_2$  تومان کارشناس سوم  $a_3$  تومان و کارشناس چهارم  $a_4$  تومان برآورد می کند و مدیر بایستی عددی را به عنوان بودجه سال آینده اعلام کند. او درواقع با بردار نظرات کارشناسان مواجه است. مدیر باید با توجه به بردار  $(a_1, a_2, a_3, a_4)$  بودجه سال آینده را تخمین بزند. اگر مدیر فرد شدیداً محتاطی باشد و یا اینکه کسری بودجه آوردن ضررهای جبران ناپذیری داشته باشد، مدیر بردار بالا را توسط عملگر OWA، در بردار وزنی  $(1, 0, 0, 0)$  ضرب می کند. یعنی برای بودجه سال آینده روی بیشترین عدد حساب می کند. در این حالت او Orness وزنها را ۱ در نظر گرفته است.

اگر مدیر، فرد شدیداً ریسک پذیری باشد و یا اینکه بداند بجای قرار دادن پول اضافه، از سرمایه گذاری پول به جای قرار دادن در بودجه سود هنگفتی نصیب شرکت می شود بردار  $(a_1, a_2, a_3, a_4)$  را در بردار وزنی  $(0, 0, 0, 1)$  ضرب می کند و عدد  $a_4$  را انتخاب می کند.

یعنی برای بودجه سال آینده روی کمترین عدد حساب می کند در این حالت او  $Orness = 0$  را در نظر گرفته است. اگر مدیری بخواهد برای تخمین بودجه از نظریات کارشناسان خود متوسط گیری نماید با در نظر گرفتن  $Orness = 0.5$ ، میانگین مؤلفه های بردار  $(a_1, a_2, a_3, a_4)$  را محاسبه می کند. پس می توان نتیجه گرفت که میزان Orness تعیین شده از طرف مدیر بستگی دارد به: اولاً) میزان محتاط بودن و یا ریسک پذیری مدیر و ذهنیت او نسبت به مسأله، ثانیاً) میزان اهمیت موضوع مسأله و میزان ضرر و یا سودی که بواسطه تصمیم غلط و یا صحیح بر سیستم تحمیل می شود. واضح است که میزان Orness می تواند مقادیری غیر از صفر و نیم و یک به خود بگیرد. به طور خلاصه می توان پدیده خوش بینانه نگاه کردن و یا بدبینانه نگاه کردن در تصمیم گیری را با عملگر OWA در مسأله تصمیم گیری پیاده سازی کرد که میزان آن توسط Orness قابل تنظیم است.

$$W_i = Q\left(\frac{i}{n}\right) - Q\left(\frac{i-1}{n}\right) \Rightarrow \text{جدید } O_j \times W = O_j \text{ قدیم} \quad (10)$$

$$n = 2k + 1$$

$$O_j = (w_1, w_2, \dots, w_{2k+1}) \times (e_{kj}, \dots, e_{1j}, n_j, \dots, h_{kj}) = (E_{kj}, \dots, E_{ij}, N_j, \dots, H_{kj})$$

واضح است که بردار  $O_j$  جدید علاوه بر همراه داشتن نظرات کارشناسان، دید خوش بینانه و یا بدبینانه تصمیم گیر را نیز به همراه دارد. همچنین می توانیم تلفیقی از روش اول و روش دوم برای تولید بردار نهایی  $O_j$  را بکار گیریم. بدین معنا که علاوه بر رده بندی کارشناسان دید خوش بینانه و یا محتاط تصمیم گیر را نیز برای تولید بردار نهایی  $O_j$  اعمال نماییم.

### ۳-۲- مرحله سوم) ایجاد تابع عضویت وزن فازی

در بسیاری از مدل های تصمیم گیری برای وزندهی معیارها به جای تعیین عدد دقیق برای وزن، آنرا در یک محدوده فاصله ای (Interval) در نظر می گیرند. در اینجا نیز می توانیم نظرات کارشناسان را تبدیل به یک اینتروال نمائیم. برای ایجاد آن

تنها به دو عدد نیازمندیم: حد پائین فاصله و حد بالای آن. تمامی اعداد بین حد پائین و حد بالا با درجه عضویت ۱ در نظر گرفته می‌شوند.

در اینجا به دو رابطه برای ایجاد حد پائین و حد بالا نیازمندیم بگونه‌ای که نظرات کارشناسان به خوبی در این اعداد منعکس شود. برای استخراج حد پائین وزن معیار  $l_j$  از رابطه (۱۱) استفاده می‌کنیم.

$$l_j = 1 - \frac{\alpha \sum_{i=1}^k e_{ij} i}{N} \quad (11)$$

برای استخراج حد بالای وزن معیار  $u_j$  از رابطه (۱۲) استفاده می‌کنیم.

$$u_j = 1 + \frac{\alpha \sum_{i=1}^k h_{ij} i}{N} \quad (12)$$

در این مرحله وزن و یا عدد فاصله‌ای تشکیل شد. در بسیاری از موارد وزن از پیش تعیین شده و یا عدد از پیش تعیین شده برای متغیر کلامی مورد نظر وجود دارد. ولی مدیران و یا کارشناسان مایلند نظرات ذهنی و غیر دقیق خود را بر روی متغیر مربوط اعمال نمایند. برای این منظور میبایست عدد از پیش تعیین شده را در عدد فاصله‌ای و یا فازی ضرب نمود.

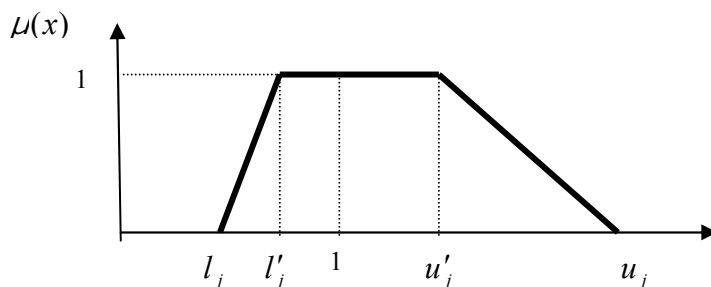
$$\bar{v}_j = (l_j, u_j) \Rightarrow \bar{w}_j = p \times \bar{v}_j = p \times (l_j, u_j) = (pl_j, pu_j) \quad (13)$$

ولی اصولاً یک وزن فاصله‌ای، یک عدد فازی مناسب برای نشان دادن متغیر غیردقیق و محاوره‌ای نیست. چرا که در تمامی طول فاصله، تابع عضویت آن ثابت و برابر ۱ است و در صورتی که بتوان اطلاعات محاوره‌ای را به صورت دقیقتر در تابع عضویت اعمال کرد، مسلماً تصمیم‌گیری بصورت صحیح‌تری انجام می‌شود.

وزن فاصله‌ای  $\bar{v}_j = (l_j, u_j)$  را با کمک ضریب  $\beta$  تبدیل به وزن ذوزنقه‌ای می‌کنیم.

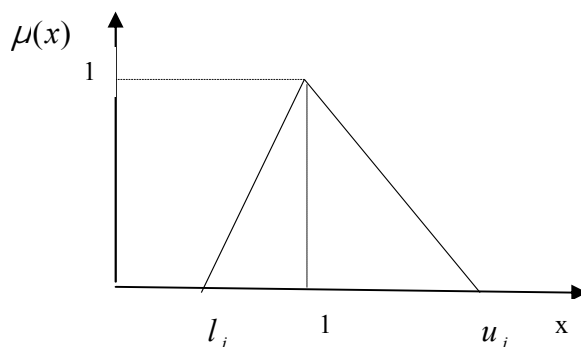
$\beta$  ضریبی است که تعیین می‌کند چه نسبتی از وزن فاصله‌ای با تابع عضویت یک باشد.

$$\begin{cases} \frac{1-1'_j}{1-1'} = \beta \Rightarrow 1'_j = 1 + (1_j - 1)\beta \\ \frac{u'_j - 1}{u_j - 1} = \beta \Rightarrow u'_j = 1 + (u_j - 1)\beta \end{cases} \quad (14)$$



شکل ۲- عدد فازی ذوزنقه‌ای حاصل شده از نظرات کارشناسان

که مقادیر  $u_j$  و  $l_j$  از روابط (۱۲) و (۱۱) و با استفاده از نظرات کارشناسان بدست می‌آید. همانطور که از فرمول (۱۴) مشخص است در صورتیکه  $\beta=0$  در نظر گرفته شود، وزن معیار  $\lambda$  تبدیل به عدد فازی مثلثی و اگر  $\beta=1$  در نظر گرفته شود وزن معیار  $\lambda$  به صورت یک فاصله در می‌آید. عدد فازی مثلثی بخاطر سهولت در عملیات ریاضیات فازی متداولترین شکل بکارگیری عدد فازی است. با قرار دادن  $\beta=0$  در رابطه (۱۴) به وزن مثلثی می‌رسیم. [3,9]



شکل ۳- عدد فازی مثلثی حاصل شده از نظرات کارشناسان

$$\mu(x) = \begin{cases} \frac{x}{1-l_j} - \frac{l_j}{1-l_j} & l_j \leq x \leq 1 \\ \frac{u_j}{u_j-1} - \frac{x}{u_j-1} & 1 \leq x \leq u_j \\ 0 & \text{Otherwise} \end{cases} \quad (15)$$

برای سیستم‌هایی که وزن از پیش تعیین شده دارند استفاده از اعداد فازی مثلثی توصیه می‌شود. زیرا امتیاز هر آلترنا تيو اگر به صورت فازی محاسبه شود نهایتاً به ایجاد ۳ عدد منجر می‌گردد که عدد وسط بیانگر محاسبه امتیاز آن آلترناتیو بدون در نظر گرفتن وزن فازی است. قسمت چپ و راست عدد فازی تاثیر نظرات کارشناسان بر وزن معیار را خواهد گذاشت. مقدار کم یا زیاد  $\alpha$  میزان تاثیر کم یا زیاد می‌کند. اعداد فازی ذوزنقه ای در مواردی استفاده می‌شود که بخواهیم در یک محدوده مشخص وزن یک معیار دارای تابع عضویت ۱ باشد. در اینصورت از رابطه (۱۴) برای تولید عدد فازی استفاده می‌کنیم. برای سیستم‌هایی که وزن از پیش تعیین شده ای برای معیارها ندارند استفاده از اعداد فازی ذوزنقه ای برای سیستم‌های تصمیم گیری که مایلند در یک محدوده خاص ارزش کامل قائل شوند موجهتر است. بسته به کاربرد های مختلف از میا یست این دو نوع عدد فازی بکار گرفته شوند.

#### ۴-۲- تحلیل حساسیت برای ضریب $\alpha$

یکی از سؤالاتی که مطرح می‌شود این است که ضریب نفوذپذیری نظرات محاوره‌ای کارشناسان  $\alpha$  در چه مقیاسهایی و تا چه حد می‌تواند باشد؟ مسلماً اگر  $\alpha$  را بزرگ در نظر بگیریم، باعث می‌شود که تغییرات زیادی در وزن معیارها حاصل شود و اگر  $\alpha$  کوچک گرفته شود، وزن اولیة معیارها حول و نزدیک عدد ۱ خواهند بود و تأثیر کمی برای تصمیم‌گیری خواهند داشت.



اینکه چه مقدار نظرات کارشناسان در تعیین وزن معیار مؤثر و قوی باشد به عهده تصمیم‌گیر است ولی در این قسمت از دو زاویه روی ضریب  $\alpha$  تحلیل حساسیت انجام می‌دهیم.

بردار  $O_j$ ، به اندازه  $2k+1$  مؤلفه دارد. اگر تصمیم‌گیر بخواهد تمامی مؤلفه‌های این بردار در فاصله (۲ و ۰) بماند، کمترین و بیشترین مؤلفه بردار شرایط (۱۶) را خواهد داشت.

$$\begin{cases} 1+k\alpha < 2 \\ 1-k\alpha > 0 \end{cases} \Rightarrow \alpha < \frac{1}{k} \quad (16)$$

به عنوان مثال گر تصمیم‌گیر برای پرسش از کارشناسان  $k=3$  را انتخاب کرده باشد و نخواهد که هیچ مؤلفه‌ای از بردار  $O_j$ ، به صورت منفی ظاهر شود می‌بایست ضریب  $\alpha$  را در فاصله  $\alpha > 0.33$  انتخاب نماید. در این شرایط انتخاب  $\alpha=0.2$  منطقی به نظر می‌رسد.

#### ۴-۲- تحلیل حساسیت $\alpha$ برای وزنه‌های مثلثی

فرض می‌کنیم برای معیار  $j$ ام وزن مثلثی  $(I_j, 1, u_j)$  با استفاده از نظرات کارشناسان بدست آمده است. همانطور که قبلاً ذکر شد عدد میانی، عدد فازی مثلثی ۱ در نظر گرفته می‌شود. اگر بخواهیم این عدد فازی را با روش مرکز ثقل  $defuzzify$  کنیم به عدد  $A_j = \frac{u_j + 1 + 1_j}{3}$  می‌رسیم که به نوعی میزان تأثیر وزن فازی را نشان می‌دهد. اگر تصمیم‌گیر بخواهد که با بزرگ انتخاب کردن ضریب  $\alpha$ ، میزان تأثیر از  $k$  برابر یا  $\frac{1}{k}$  برابر بیشتر یا کمتر نشود، می‌بایست در نامساوی زیر صدق کند.

$$\frac{r}{k} < 1 - \frac{\alpha \sum_{i=1}^k ie_{ij}}{N} + 1 + 1 + \frac{\alpha \sum_{i=1}^k ih_{ij}}{N} < rk \Rightarrow \frac{r}{k} < r + \frac{\alpha}{N} \left( \sum_{i=1}^k i(h_{ij} - e_{ij}) \right) < rk$$

$$\Rightarrow \frac{3N \left( \frac{1}{k} - 1 \right)}{\sum_{i=1}^k i(h_{ij} - e_{ij})} < \alpha < \frac{3N(k-1)}{\sum_{i=1}^k i(h_{ij} - e_{ij})} \quad (17)$$

برای یافتن  $\alpha$  مناسب شرایط بالا باید برای تمامی معیارها ( $j=1, 2, \dots, n$ ) در نظر گرفته شود و  $\alpha$  ای مورد قبول است که در  $n$  نامساوی (۱۷) و به ازاء  $j=1, 2, \dots, n$  صدق نماید.

#### ۳- مقایسه الگوریتم ارائه شده با روشهای تصمیم‌گیری جمعی AHP وفازی

در روش AHP برای اعمال برتری گزینه‌ها و یا معیارها همواره از اعداد ثابت ۱ تا ۹ استفاده می‌شود [11]. در صورتیکه ممکن است در بعضی شرایط تصمیم‌گیر بخواهد محدوده تغییر وزن تحت کنترل او باشد. برای قضاوت‌های گروهی نیز این مشکل دیده می‌شود. محدود کردن قضاوت‌های فردی به تعداد رده‌های مشخص با تأثیرات عددی مشخص عدد حاصل شده از میانگین هندسی قضاوت‌ها را نیز محدود می‌کند. ضمن آنکه محدود کردن کارشناس یا خبره به پاسخ گفتن از میان تعداد مشخصی از رده‌های مفهومی در تمامی مسائل و تمامی کار بردها کیفیت انعکاس صحیح نظرات در مدل تصمیم‌گیری را کاهش می‌دهد. این دو مشکل در اعداد فازی با رده‌های مفهومی ثابت نیز دیده می‌شود. اگر چه حدود اعداد فازی با رده‌های مفهومی مشخص قابل تغییر است ولی در بسیاری از موارد، برای انعکاس همه نظرات در یک عدد فازی در هنگام ضرب و جمع و تفریق و تقسیم فازی از تقریب استفاده می‌شود که باعث کاهش دقت سیستم می‌شود. در الگوریتم ارائه شده متغیرهای  $k$  و  $\alpha$  برای بهبود عملکرد سیستم در نظر گرفته شده است. متغیر در نظر گرفتن  $k$  باعث می‌شود که نظریات افراد خبره انگونه

که خود می‌خواهند و نه انگونه که سیستم به آنها تحمیل میکند وارد سیستم تصمیم‌گیری شود. همچنین متغیر در نظر گرفتن میزان تاثیر نظرات کارشناسان بر وزن معیارها را کنترل مینماید. تحلیل حساسیتی که برای  $\alpha$  انجام شد به تصمیم‌گیر برای  $\alpha$  بهتر کمک خواهد کرد. ایرادی که در بسیاری از موارد در تصمیم‌سازی گروهی ممکن است پیش بیاید این است که محدوده اعداد فازی  $\bar{A}_1$  تا  $\bar{A}_k$ ، تناسب و همخوانی با نظرات تصمیم‌گیر ندارد. به عنوان مثال، اینکه نظرات کارشناسان، چقدر بتواند در جابجایی وزنها، تاثیر داشته باشند، می‌تواند قسمتی از برنامه ریزی تصمیم‌گیر باشد. مورد دیگر اینکه در ریاضیات فازی، در بسیاری از موارد، در هنگام ضرب و جمع و تفریق و تقسیم فازی از تقریب استفاده می‌شود. به عنوان مثال حتی برای ساده‌ترین فرم عدد فازی (عدد فازی مثلثی) در عملیات ضرب دو عدد فازی، تقریب اعمال می‌شود. اینکه اعداد مشخص فازی در یک تصمیم‌گیری گروهی استفاده شود و سپس میانگین گرفته شود، امکان از بین رفتن برخی اطلاعات بخاطر عملیات فازی برای میانگین‌گیری وجود دارد. دیگر اینکه ممکن است افراد پرسش‌شونده از میزان آگاهی یکسانی برای مساله مورد پرسش برخوردار نباشد که در این صورت طرح پرسش‌هایی با رده‌های مفهومی یکسان، بهترین روش پرسش نخواهد بود.

#### ۴- مثال کاربردی: تعیین برنده مناقصه<sup>۱</sup>

یکی از مباحثی که علی‌الخصوص در بحث مدیریت پروژه مطرح است، بحث تعیین برنده مناقصه است به نحوی که پیمانکار مورد نظر به بهترین نحو بتواند در پیشبرد اهداف پروژه کمک کند. ماتریس تصمیم D می‌تواند برای این مساله نیز بکار گرفته شود. سازمان برگزارکننده مناقصه، n معیار برای انتخاب پیمانکار موردنظر خود دارد و m پیمانکار برای برنده شدن در مناقصه شرکت کرده‌اند.

در بسیاری از مناقصه‌ها که موضوع آن خرید جنس یا اقلام خاصی می‌باشد، سه معیار امتیاز فنی، قیمت و کیفیت محصول، ملاک انتخاب برای مناقصه است. بدیهی است که امتیاز فنی شامل موارد بسیاری از جمله (Features, Market, ... , share, SOC) می‌باشد. امتیاز فنی بر اساس مدارک ارسال شده محاسبه می‌شود و همین‌طور اطلاعاتی که به صورت دقیق از محصولی که پیمانکار ارائه کرده است. استفاده از منطق فازی در قسمت وزن‌دهی معیارها در حل مساله جایگاه مهمی دارد. به فرض آنکه سه معیار امتیاز فنی، قیمت و کیفیت وزنه‌های از پیش تعیین شده داشته باشند ولی واضح است که در کاربردها و موارد مختلف وزن این معیارها باید تغییر نماید. به عنوان مثال معیار قیمت موقعی که یک پروژه بسیار حساس و حیاتی و استراتژیک انجام می‌شود وزن کمتری باید داشته باشد تا موقعی که محصول مورد مناقصه یک محصول کاملاً مصرفی باشد که در صورت خرابی و یا ضعف کیفیت خطر چندانی سیستم را تهدید نکند. به عنوان مثال در مناقصه‌های مخابرات، معیار قیمت در مناقصه تجهیزاتی که استانهای کشور را به هم وصل می‌کند، کم‌وزن‌تر است تا مناقصه‌ای که مفصل و لوله برای یک محله می‌خواهد.

اینکه در هر مناقصه اهمیت معیارها چقدر باشد، می‌تواند از نظرات کارشناسان بصورت محاوره‌ای و غیردقیق اخذ شود و برای هر معیار (در اینجا ۱، ۲، ۳) بردار  $O_j$  محاسبه شده (چه از روش اول و چه از روش دوم) و در وزن از پیش تعیین شده ضرب شود تا ضرایب فازی ماتریس حاصل گردد. اگر معیارهای (P: قیمت محصول، T: امتیاز فنی محصول و Q: کیفیت محصول) ملاک انتخاب پیمانکار باشد مطابق الگوریتم ارائه شده در این فصل و توضیحات قبلی وزنه‌های فازی  $\bar{W}_Q, \bar{W}_T, \bar{W}_P$  بر طبق نظر کارشناسان وبا استفاده از رابطه‌های (۱۱) و (۱۲) تولید میشود. اما در اینجا قصد داریم که میزان آترناتیوها در یک معیار خاص را نیز به صورت فازی در نظر بگیریم. اگر کمی دقت کنیم، معیار قیمت و معیار امتیاز فنی (که مشتمل بر تعداد زیادی زیر معیار است)، می‌توانند به صورت دقیق استفاده شوند، ولی معیار کیفیت معیاری است که کارشناسان می‌توانند آن را در غالب مفاهیم محاوره‌ای بیان کنند.

در واقع با فرض فازی در نظر گرفتن مقادیر این معیار، ستونی از ماتریس تصمیم نیز فازی خواهد شد. واضح است که کارشناسانی که در تعیین برنده مناقصه اظهار نظر می‌کنند نسبت به کیفیت محصول پیشنهاد شده توسط پیمانکاران می‌توانند به صورت شفاهی و محاوره‌ای نظر خود را بیان کنند. و ابراز عددی دقیق برای تعیین میزان کیفیت محصول برایشان مشکل است. فرض می‌کنیم از ۱۰ کارشناس راجع به کیفیت محصول پیمانکار آم اینگونه سوال شود.

به نظر شما و با تجربیاتی که شما از کار کردن با این محصول دارید، کیفیت این محصول چگونه است؟

خیلی خوب      خوب      کمی خوب      متوسط      کمی ضعیف      ضعیف      خیلی ضعیف

$1+3\alpha$        $1+2\alpha$        $1+\alpha$        $1$        $1-\alpha$        $1-2\alpha$        $1-3\alpha$

به فرض آنکه نظر کارشناسان به ترتیب (متوسط، کمی خوب، کمی خوب، متوسط، کمی ضعیف، خوب، کمی خوب، خوب) و کمی خوب) باشد با فرض مساوی در نظر گرفتن تاثیر رأی کارشناسان بردار اولیه  $O_i$  اینگونه محاسبه می‌شود.

$O_i = (0,0,1,2,4,3,0)$  بردار نظرات کارشناسان برای پیمانکار آم در معیار کیفیت (Q)

همانگونه که در توضیح OWA گفته شد، اگر مدیر فرد محتاطی باشد، نظرهای پایین نسبت به کیفیت محصول را جدی تر و با وزن بیشتری در نظر می‌گیرد و اگر شخصیتی متضاد داشته باشد نظرهای بالاتر را با وزن بیشتری محاسبه می‌کند.

اگر بخواهیم جنبه احتیاط را رعایت کنیم با قرار دادن  $Orness = 0.4$  و با در نظر گرفتن روابط ۷ و ۸ و ۹ و ۱۰ بردار  $O_i$  را مجدداً اینگونه محاسبه می‌کنیم.

$$Orness = 0.4 \Rightarrow (\alpha = 1.5) \Rightarrow W_i = (i/7)^{1.5} - ((i-1)/7)^{1.5} \Rightarrow W = (0.05, 0.10, 0.13, 0.15, 0.17, 0.19, 0.21)$$

$$O_i = W * (0,3,4,2,1,0,0) * 7 = (0,2.1,3.64,2.1,1.19,0,0)$$

و سپس با استفاده از  $(\alpha = 2)$  و روابط  $u_j$  و  $L_j$  عدد فازی مثلی مربوط به کیفیت محصول پیمانکار آم اینچنین بدست می‌آید.

$$\bar{Q}_i = (0.974, 1, 1.174)$$

برای محاسبه امتیاز هر آلترناتیو (پیمانکار) ابتدا باید ماتریس تصمیم را به صورت استاندارد درآورد. همانطور که در ماتریس زیر نشان داده می‌شود، ستون مربوط به معیار کیفیت همگی فازی هستند. برای یکه کردن ستونهای P (معیار منفی) و T از روشهای معمول تصمیم‌گیری استفاده می‌کنیم. برای ستون  $\bar{Q}$  هم عیناً همین کار را می‌کنیم با این تفاوت که عملیات انجام شده به صورت فازی می‌باشد.

$$D = A_1 \begin{bmatrix} \bar{W}_P & \bar{W}_T & \bar{W}_Q \\ P & T & Q \\ P_1 & T_1 & Q_1 \\ \dots & \dots & \dots \\ P_m & T_m & Q_m \end{bmatrix} \quad (18)$$

برای انتخاب بهترین پیمانکار ابتدا می‌بایست مطابق روشهای گفته شده برای تشکیل بردار  $O_j$  برای وزنهای فازی و مقادیر  $\bar{Q}_1, \dots, \bar{Q}_m$  را همانند مثالی که گفته شد محاسبه کرد و سپس با استفاده از عملیات فازی ماتریس D از رابطه (۱۸) را به صورت استاندارد درآورد. با انتخاب روشی مناسب که توسط تصمیمگیر انتخاب می‌شود (SAW, Topsis, ...) امتیاز نهایی هر پیمانکار به صورت فازی محاسبه می‌شود و در نهایت با رتبه بندی فازی برنده مناقصه تعیین می‌شود. [7,8]

## ۵- نتایج

در این مقاله ضمن ارائه الگوریتمی برای تولید تابع عضویت اعداد فازی در مسائل تصمیم‌گیری چند معیاره به بررسی کاربردهای این مسئله و مقایسه الگوریتم با روشهای موجود پرداختیم. با متغیر قرار دادن  $K$  و تولید اعداد فازی (فاصله ای، مثلثی، دوزنقه‌ای) دست تصمیم‌گیر برای انتخاب باز است و می‌تواند مطابق شرایط مسأله چند هدفه با انتخاب مناسب  $K$  (تعداد رده‌های مفهومی) و  $\alpha$  (ضریب نفوذپذیری)، اطلاعات را از کارشناسان اخذ و در عدد فازی پیاده‌سازی نماید. همچنین می‌تواند با چند رده کردن کارشناسان و یا استفاده از عملگر OWA، آنگونه که شرایط مسأله ایجاب می‌کند به بهترین وجه، عدد فازی را ایجاد نماید. برای  $\alpha$  که ضریب نفوذپذیری رأی افراد را مشخص می‌کند، با دو رویکرد مختلف تحلیل حساسیت انجام شده است. مثال تعیین برنده مناقصه کاربردی از حل مسائل چند معیاره فازی است. با تعمیم الگوریتم ذکر شده برای مسائلی که دارای زیر معیار هستند جنبه عملی تری برای کاربرد آن میتوان پیدا کرد.

## مراجع

- [1] Ta-Chung Chu, a Fuzzy Number Interval Arithmetic based Fuzzy MCDM Algorithm, *International Journal of Fuzzy Systems, Vol. 4, No. 4, December 2002*
- [2] J. Buckley, T. Feuring, and Y. Hayashi, "Multi Objective Fully Fuzzified Linear Programming", *International Journal of Uncertainty Fuzziness and Knowledge-based Systems, Vol.9, No. 5 (2001), 605-621.*
- [3] Evanangelos , Triantaphyllou , Chi-Tun Lin, "Development and Evaluation of Five Fuzzy Multi attribute Decision-Making Methods" ,NORTH HOLLAND,1995
- [4] Saaty,T.L,"The Analytic Hierarchy Process" , McGraw-Hill ,New York,1980.
- [5] R.R.Yager, On ordered weighted averaging aggregation operators in multicriteria decision making, *IEEE Transactions on Systems, Man and Cybernetics 18(1988) 183-190.*
- [6] R.R.Yager, Families of OWA operators, *Fuzzy Sets and Systems, 59(1993) 125-148.*
- [7] Hwang C. , and Yoon K. , "Multiple Attribute Decision Making Methods and Applications " , Springer-Verlag, New York,1981.
- [8] P. Anand Raj, D. Naesh Kumar., "Ranking alternatives with fuzzy weights using maximizing set and minimizing set" , *Fuzzy Sets and Systems 105 (1999) 365-375.*
- [9]Chen, Hwan, "Fuzzy multiple attribute decision making"Springer-Verlag, 1992
- [10] Bellman, Zadeh,"Decision making in a fuzzy environment", *management science, vol.17b. 1970* [11].
- [11] Saaty, T. L,"The Analytic Hierarchy Process", McGraw-Hill, New York, 1980.